

MBI-zoekprofiel (ref. BIS 356):

Leverancier en/of dienstverlener aan bouwsector

BuyInside contactgegevens:

Anne Huitema

0343-712552

06-14540705

a.huitema@buyinside.nl

Amersfoortseweg 38

3951 LC Maarn

info@buyinside.nl

Leverancier/ dienstverlener aan bouwsector

ZOEKPROFIEL:

B2B bedrijf in de bouwbranche (maak of dienstverlener) met internationale groeiomgelegenheid. Levert (en produceert bv zelf ook) onderscheidende producten en/of diensten die gebruikt worden in de bouw. Eindproducten of onderdelen. Nichepeler. Product of dienst bevat een bepaalde mate van complexiteit. IT/software kan een belangrijk onderdeel zijn van de (toekomstige) waardepropositie.

Processen, organisatie, service en commercie zijn strategische elementen waar nog een slag gemaakt kan worden om waarde toe te voegen.

Bedrijf is toe aan een volgende stap mbt groei, eventueel opschalen naar aanpalende markten/ internationalisering.

Omvang: Vanaf circa 25 fte (ruimte voor 2 directieleden)

Regio: Randstad

PROFIEL OVERNAME KANDIDAAT:

2 gedreven ondernemers met jarenlange ervaring op directieniveau. Ieder meer dan 20 jaar ervaring in nationale en internationale industriële en dienstverlenende B2B markten met een brede achtergrond in commercieel, financieel, algemeen en strategisch management.

Combinatie van elkaar sterk aanvullende ondernemers met commerciële slagkracht.

Toegevoegde waarde:

Sterke combinatie van innovatieve, strategische & commercieel gedreven ondernemers. Bewezen succesvol in het verder uitbouwen van business zowel nationaal als internationaal. Ervaring om technologie te implementeren om processen en keuzes te verbeteren/ versnellen. Hands on mentaliteit. Teamspelers. Ervaren ondernemerschap.

In staat onderneming naar volgende fase te brengen: commerciële acceleratie, strategische fit versneld realiseren, operationele slagkracht, verbindend met team.